

打掉重練轉虧為盈 搶占全球肺高壓藥物商機

國邑藥械合一新模式 吸引創投青睞

文／尚清林

國邑既是新藥研發，也是精密醫材的公司，在台灣的生技領域絕對是獨特的存在。讓國泰創投、中華開發等很早就成為股東，看好其未來發展。



Profile 國邑藥品

成立：2000年
董事長：王建治
總經理：甘肅
資本額：5.5億元
主要業務：肺動脈高壓新劑型藥械組合開發

國邑在董事長王建治（左）、總經理甘肅（右）雙方攜手合作下，打造藥械合一的新模式。

六月二十六日股東會上，國邑董事長王建治說，在「藥械合一」的策

略下，國邑交出漂亮的成績單，去年合併營收為三．一

億元，稅後淨利為八四六萬元，正式由虧轉盈。接下來

公司不管是罕見疾病肺高壓的三期臨床實驗，或新型霧

化器都將持續進展。

「國邑既是新藥研發，也是精密醫材的公司，在台

灣的生技領域絕對是獨特的存在。」第一金投顧報告

如此形容。因為相對其他新藥研發公司的高風險係數，

國邑特殊的藥械合一經營方

向，讓國泰創投、中華開發等很早就成為股東，作為堅強的後盾。

帶領國邑走向藥械合一最重要的推手，便是國邑藥品總經理甘肅。他說，「我

一直想要做藥械合一，因為藥物和機械各有優缺點，藥

械合一就好比把兩座大山拉在一起，把中間的溝縫填補

起來。」

轉型

用醫材優勢精準選題

甘肅的背景是工研院生醫工程中心，曾經參與過與光電所、電子所合作的噴

霧頭項目，甚至是一些奈米顆粒的技術。也由於這些基技，為往後國邑開發噴霧器奠定下基礎。

事實上，一開始國邑最初創業方向也不是朝著新藥發展，主要還是以學名藥業務為主。但健保因素造成藥價逐年調降，國內學名藥廠商大多以內銷為主，很難推廣到國外市場。在這艱困的背景因素，國邑不得不面臨轉型。

這時候，甘肅剛好從台微體離開，思考創業。遇上了尋求轉型之道的王建治，在雙方一陣深談後，立刻決定將原來學名藥的產品全數出售，並將資源集中在新藥開發，藉此展開轉型工程。

甘肅強調，「將一家學名藥廠的基礎打掉重練，進入到大家都很陌生的新藥開發，這等於是重新來過，談何容易。」但那時候，甘肅和王建治保持默契，即使是

新藥開發，也一定要走一條風險最低的策略，便是「新劑型新藥」。

甘肅說，新藥研發最重就要是選題，經過半年的思索，以自身醫材的優勢，決定以肺動脈高壓的新劑型用藥，作為國邑新藥開發的起點。他解釋，由於肺動脈高壓目前市場上用藥，都需要一個噴霧器將藥送入體內。這種藥械組合的商品，正是國邑所要的選題。

為什麼需要藥械合一？甘肅說，一般所謂口服用藥或者注射用藥，當藥進入體內後，經過腸胃道吸收或血液輸送，真正藥效發揮比率

早已經大幅降低。

因此，有些特殊疾病就需要提供醫療器材作為用藥的載體，讓藥效可以得到最大的發揮。

關於肺動脈高壓，其實是一種罕見疾病，在早期往往會被誤診為心臟疾病，患者無法得到真正治療。即使近期才被發現的肺動脈高壓在治療方面，早期需要二十四小時佩戴儀器，接一條人工血管出來，隨時把藥物往身體裡推送。現在則是出現吸入式的治療方式，每四小時一次。

成果 藥械組合進二期臨床

甘肅進一步解釋，由於肺動脈高壓市場用藥不夠完善，才給予國邑開發新劑型的機會。國邑透過微脂體專利配方技術，讓藥物緩慢地穩定釋放，成功改良藥效長度後，一天僅須使用兩次。

目前這款新藥已經進入三期臨床試驗進入收案階段，後續里程碑金也將視臨床進度入帳。

至於噴霧器，更是國邑的祕密武器。簡單說，當噴霧器裝的不是水，而是微脂體藥劑時，就不是一件簡單的產品。

為了這個噴霧器，國邑曾找上十多家廠商測試都沒有成功，最後是直接飛到海外與飛利浦溝通後，在雙方獨家合作下，才完成這小小的吸入器。可千萬別小看這一台機器，售價等同於一台IPhone，而且也是有使用期限的。

現在新一代的霧化器也已完成開發測試，與第一類肺高壓新藥一同進入三期臨床試驗的藥械組合，適合奈米微脂體劑型藥物的吸入投藥，且更便於操作，也讓國邑終於達成「藥物+器械」的目標。

小辭典

新劑型新藥：
將已核准藥品改製成
為新使用途徑劑之
藥品，可以大大縮短研
發時間與成本，成功率
也相對高出許多。